

easydeal

JA FIRMA



PRIEBEŽNÁ SPRÁVA

Marec 2017

2016/2017
OA Trebišov
Ing. Beáta Andrášová

ZHRNUTIE

Naša JA firma EasyDeal sa skladá z štyroch podnikateľských činností. Medzi nich patrí prevádzkovanie školského bufetu, predaj žolíkov, výroba a predaj darčkových predmetov a výmenný pobyt s OA Poprad. Hlavným predmetom podnikateľskej činnosti našej firmy je výroba a predaj darčkových predmetov a prevádzkovanie školského bufetu. Prioritnou úlohou je poskytnúť žiakom našej školy dlhodobú kvalitu a nízke ceny. Produktové portfólio tvoria ručne vyrábané darčkové predmety, ktoré vyrábame z prírodných materiálov a recyklačného odpadu.

Naša firma z minulých rokov udržala veľmi dobrú spoluprácu s vedením školy, s pedagogickým zborom a OA Poprad. Momentálne sme uskutočnili obojstranný výmenný pobyt s OA Poprad, kde sme si navzájom ukázali naše mestá a kultúrno-historické pamiatky blízkom okolí (v Poprade – Starý Smokovec, Štrbské pleso, Trebišov – Tokajská vinná cesta). Naše služby boli využité aj na Dni otvorených dverí a pri verejnej prezentácii našej školy na Burze stredných škôl v Trebišove a v Košiciach.

Základný kapitál sme získali upísaním akcií, menovitá hodnota jednej akcie bolo 1 € pričom maximálny počet na jednu osobu bol 3ks akcií. Záujem o akcie bol vysoký, pretože žiaci a profesori vďaka vhodnej prezentácii z minulých rokov vedeli o čo ide. Podarilo sa nám predať len 60 ks akcií, kvôli nedostatku času. Na začiatku fungovania firmy bola nám poskytnutá pôžička vo výške 90 €. Základný kapitál tvorilo upísanie akcií (60€) a poskytnutá pôžička od člena (90€), celková hodnota začiatočného kapitálu bolo 150€.

SPRÁVA ODDELENIA ĽUDSKÝCH ZDROJOV

Oddelenie ľudských zdrojov zodpovedá za vedenie záznamov o akcionároch, výplatnej listiny, evidenciu práce, výpočet miezd, zaznamenávanie dochádzky zamestnancov, vedenie spoločnosti k úspechu.

V našej JA firme EasyDeal pracovalo 21 pracovníkov. Mzda vedúcich pracovníkov za vedenie predstavovala 2 € za obdobie. Mzda ostatných pracovníkov bola 0,30 € za odpracovanú hodinu.

Oddelenie ľudských zdrojov na začiatku svojej činnosti oboznámilo pracovníkov firmy o pracovných podmienkach, bezpečnosťou a ochranou zdravia pri práci.

Nie všetci pracovníci sa priamo zapájali do jednotlivých činností firmy, preto bola potrebná motivácia.

JA firma EasyDeal sa rozhodla vyplatiť mzdy jednorázovo na konci obdobia pôsobenia firmy.

ODDELENIA VÝROBY

Po prieskume trhu a zvážení finančných prostriedkov sa naša firma EasyDeal zamerala na prevádzku bufetu, výrobu handmade výrobkov. Cieľovou skupinou boli hlavne študenti našej školy, učitelia a prípadne hostia našej školy.

Predmet podnikania:

1. Bufet

Bufet sme zrealizovali a prevádzkovali počas celej existencie našej spoločnosti v priestoroch našej školy. Predávali sme sladkosti, slané pochutiny a nealkoholické nápoje. Bufet bol otvorený denne v pracovných dňoch v čase od 7:15 do 12:45. Za prevádzku bufetu je zodpovedná Kristína Firková. V bufete sa postupne vystriedali všetci zamestnanci.

2. Školské hudobno-zábavné akcie

EasyDeal zorganizovalo jedno hudobno-zábavné podujatie pre študentov našej školy v mesiaci október v rámci imatrikulácie študentov prvých ročníkov. Zabezpečili sme DJ-a, miestnosť, výzdobu a občerstvenie z vlastného bufetu. Akcia sa uskutočnila v priestoroch našej školy po dohode s vedením školy.

3. Výroba a predaj dekoratívnych výrobkov

Našou prioritou sa stali dekoratívne výrobky. Základným materiálom výroby boli hlavne prírodné materiály, špagát, sklo, papier, polystyrén a plechovky ozdobené podľa nášho vkusu a fantázie, ktoré slúžia ako stojan na kozmetické štetce, samotnú kozmetiku alebo aj ako stojan na perá.

Počas predvianočného obdobia sme vyrábali vianočné ikebany a ozdoby na stromček taktiež aj samotné stromčeky vyrobené z papiera. Ďalším výrobkom ako dekorácia do miestnosti bol napríklad anjelič z papiera a špagátu, svietniky.

Ponúkali sme aj pletené náramky typu shamballa, ktoré si naši zákazníci objednali a my sme im ich zhotovili podľa ich požiadaviek.



4. Žolík

Žolík pomohol študentom raz ročne v rámci jedného predmetu zachrániť sa pred zlou známkou. Uplatniť bolo možné iba pri ústnom skúšaní. Používanie žolíkov sa riadilo podľa predpísaných pravidiel, ktoré boli prílohou podnikateľského plánu. Žolíky si mohli zakúpiť v našej triede alebo v bufete.

5. Výmenný pobyt

Na základe minuloročných skúseností a budovania dobrých vzťahov s partnerskou školou OA v Poprade sme zorganizovali výmenný pobyt pre ich študentov za účelom spoznávania Tokajskej oblasti, historických a kultúrnych pamiatok Trebišova a Borše. Navštívili sme aj najnižší bod Slovenska Klin nad Bodrogom.

ODDELENIA VÝROBY

Správa oddelenia marketingu

Našou hlavnou úlohou ako marketingového oddelenia bolo čo najlepšie a najúčinnnejšie propagovať našu firmu ako aj naše výrobky. Našimi cieľovými zákazníkmi sa stali najmä žiaci a učitelia Obchodnej akadémie v Trebišove.

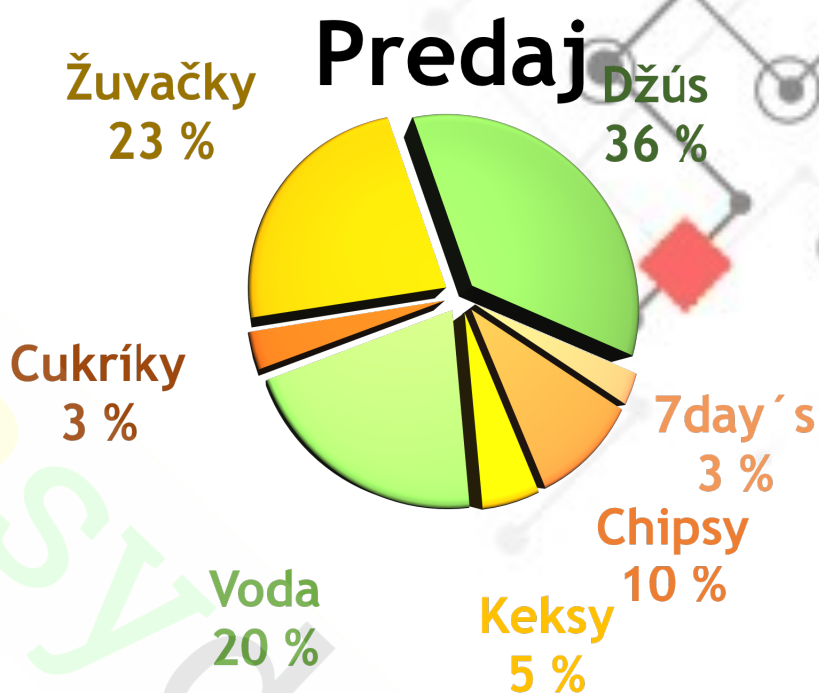
Medzi žiakmi školy sme uskutočnili prieskum záujmu o ponúknuté výrobky formou dotazníka.

Z tohto prieskumu trhu vyplynulo, že našich spotrebiteľov najviac láka nižšia cena džúsov. Tie sme predávali v našom školskom bufete a pri príležitostných akciách. Taktiež sme predávali žuvačky, vodu a čipsy, a mnohé iné výrobky.

Ceny sme chceli prispôbiť tak, aby boli spokojní hlavne zákazníci. Snažili sme sa o to, aby cena pokryla naše náklady a aby bola primeraná výške financií našich študentov. Sme presvedčení, že naše výhodné ceny zabezpečili zvýšený dopyt po našich službách a taktiež vysokú spokojnosť zákazníkov.

Aby sme cieľovú skupinu oboznámili s našimi službami, použili sme základné formy reklamy ako sú plagáty. Reklamné plagáty boli rozmiestnené po priestoroch našej školy.

Využívali sme aj prostriedky marketingového mixu. Chceli sme čo najviac zaujať našich zákazníkov tým, že im ponúkneme týždenné akcie v podobe zníženia cien. Na upútanie zákazníkov sme sa starali o našu nástenku v budove školy. Letáky, ktoré upozornili zákazníkov o novinkách našej výroby, taktiež sme ich rozdávali na spojovacej chodbe a aj v triedach. Pri založení našej firmy sme sa zaviazali, že sa zúčastníme na veľtrhu JA Firiem, pričom našou úlohou bolo pripraviť stánok a aj webstránku.



Prehľad o príjmoch a výdavkoch

Príjmy z podnikateľskej činnosti (Tržby)

Príjmy z predaja tovaru	1184,78 €
Príjmy z predaja výrobkov	189,33 €
Príjmy z predaja služieb	580,00 €
Iné príjmy	60,00 €
Príjmy spolu	2014,11 €

Výdavky na podnikateľskú činnosť

Výdavky na materiál	41,45 €
Výdavky na nákup tovaru	761,72 €
Výdavky na poskytovanie služieb	510,00 €
Mzdy	370,00 €
Iné výdavky	12,00 €
Výdavky spolu	1695,17 €

Výsledok hospodárenia

Príjmy spolu	2014,11 €
Výdavky spolu	1695,17 €
Výsledok hospodárenia	318,94 €
Daň z príjmu JA firmy	40,78 €
Čistý zisk/strata	278,16 €
Dividendy	150,00 €
Tantiemy	100,00 €
Výdavky na likvidáciu	28,16 €

Správa z finančného oddelenia

Na záver môžeme skonštatovať, že hospodarenie našej firmy bolo veľmi úspešné.

Najväčším podielom prispela podnikateľská činnosť bufetu.

Na druhom mieste boli žolíky. Za nimi nasledujú ďalšie činnosti ako výmenný pobyt a darčkové predmety.

Úspešne sme zhodnotili vložené prostriedky akcionárov. Na jednu akciu pripadlo 1,5 € dividendy.

easydeal
JA FIRMA
