

Junior Achievement Slovensko

CAPACITA,

JA Firma

SSOŠ, Postupimská 37, Košice



Výročná správa

2016/2017

Vážení akcionári,

našu firmu s názvom CAPACITA, JA Firma sme vytvorili ako študenti obchodnej bilingválnej akadémie na Súkromnej strednej odbornej škole, Postupimská 37 v Košiciach. Túto možnosť sme dostali vďaka spoločnosti Junior Achievement Slovensko.

Naším cieľom bolo založenie firmy, vďaka ktorej by sme lepšie pochopili fungovanie reálneho podnikania. V rámci neho sme získali potrebné vedomosti nielen oblasti ekonomiky, ale taktiež aj z oblasti marketingu či personalistiky. Okrem toho sme si zlepšili aj naše osobné, prezentačné a komunikačné zručnosti.

Ako firma sme si samozrejme stanovili aj určité ciele a so všetkých síl sme sa snažili o to, aby sa nám naplnili. Cieľom našej spoločnosti bolo dosiahnuť nielen zisk, ale aj spokojnosť našich zákazníkov, dobrú odozvu a takisto obchodné možnosti do budúcnosti.

Pokiaľ išlo o naše produkty, naša firma mala široký záber. Princípom fungovania našej spoločnosti bol tzv. „príbeh lenivého študenta“, ktorý si do školy nenosí desiatu, často zabúda nielen na svoje školské povinnosti, ale aj na sviatky svojich blízkych. A riešenie všetkých týchto jeho problémov sme mu celý školský rok ponúkali my so svojou firmou, pretože my na to máme „Capacitu“. Hlavným predmetom činnosti našej firmy bolo dodávanie desiat, ktoré zahŕňali predaj a výrobu toastov, ovocných pohárov, punču, kávy či čaju. Vyrábali sme darčekové balíčky pri rôznych príležitostiach – v modifikáciách sladký, slaný alebo kozmetický. Okrem toho sme organizovali školské akcie na našej škole pri rôznych príležitostiach, či už na Vianoce alebo na Valentína. Pre študentov sme takisto ponúkali možnosť požičiavania si školských pomôcok a súčasťou nášho podnikania bola aj výroba a predaj Joker Cards, tzv. antiskúšacích žolíkov pre študentov školy, ktorý ich zachránil pred odpoveďou, keď sa nenaučili.

Finančné prostriedky pre naše podnikanie sme na samom začiatku získali predajom akcií a tieto peniaze sa zároveň stali základným imaním našej firmy. S týmito počiatočnými vkladmi sme následne náležite hospodárili a v závere našej podnikateľskej činnosti sme dosiahli približne 50 %-tný zisk.

Pôsobenie našej firmy bolo výbornou skúsenosťou pre všetkých z nás. Každý člen našej spoločnosti sa do všetkých firemných aktivít zapájal a niečomu novému priučil. Celkovo som ako prezidentka firmy s jej fungovaním spokojná a som presvedčená, že do nášho firemného úspechu sme všetci dali maximum.

Natália Tkáčová

Prezidentka JA Firmy

Personálne oddelenie

PERSONÁLNE OBSADENIE

Viceprezidentka personalistiky: **Daniela Hrčková**

Pracovník oddelenia: Róbert Čmeľ

Oddelenie ľudských zdrojov upísalo pri založení spoločnosti akcie v hodnote 100,- € v počte 100 kusov. Upísaním akcií sme získali počiatočný kapitál pre fungovanie firmy. V rámci riadenia ľudských zdrojov JA Firmy sme venovali pozornosť aj starostlivosti o zamestnancov, sledovali sme ich prácu a dochádzku. Pozornosť sme venovali aj rozhodovaniu o mzdách zamestnancov, ktorá pre nich mala motivačnú hodnotu. Vyplácanie miezd pracovníkov sa uskutočňovalo podľa kľúča, ktorý bol schválený v našej JA Firme.

Za dôležitú úlohu našej organizácie sme si stanovili vnášanie jednoty tímového ducha a pohody do pracovného kolektívu. Povzbudzovaním jednotlivých členov sme sa snažili o čo najlepšie pracovné výsledky a spokojnosť našich zákazníkov a samozrejme aj našich akcionárov.

Môžeme konštatovať, že práca v našej Ja Firme utužila náš kolektív a prispela k zlepšeniu našich vzájomných vzťahov.

Naše oddelenie sa počas fungovania študentskej firmy zaoberalo :

- Plánovaním, počítaním a vyplácaním miezd
- Prácou s akcionármi
- Prácou so zamestnancami
- Zaznamenávaníu dochádzky
- Vytváraním príjemnej a motivačnej pracovnej atmosféry

Daniela Hrčková

viceprezidentka personalistiky

Oddelenie výroby

PERSONÁLNE OBSADENIE

Viceprezident výroby: **Radka Švonavcová**

Pracovníci oddelenia: Natália Faltýnková, Lívia Liptaiová,

Kristína Dombrovská

Úlohou nášho oddelenia bolo dosiahnuť čo najvyššiu úspešnosť a čo najlepšie uspokojovať našich zákazníkov. Počas našej podnikateľskej činnosti sme sa zameriavali na výrobu a predaj toastov, balíčkov na rôzne príležitosti a Joker cards, organizovanie školských akcií pre našich študentov a pedagogický zbor a požičiavanie školských pomôcok. Z odpadového materiálu sme začali vyrábať jednoduchý nábytok, ktorý je skoro zadarmo.

Naším zákazníkom sme priniesli kvalitné výrobky za výhodné ceny a zabezpečili tak ich maximálnu spokojnosť. Materiál potrebný na výrobu sme získali nákupom alebo od sponzorov. Do výroby boli zapojení všetci členovia spoločnosti, a tým sa posilnil aj tímový duch v našej triede.

1. Výroba toastov na objednávku

Naša spoločnosť pravidelne organizovala desiatové občerstvenie v podobe bufetu, v ktorom si študenti a učitelia mohli objednať a následne zakúpiť desiatu. Našu ponuku sme obohacovali o rôzne tematické výrobky, podľa aktuálnych príležitostí, napríklad vianočný či valentínsky punč.



2. Darčkové balíčky

Darčkové balíčky takisto dopomohli k zvýšeniu nášho zisku. Vyrábali sme pre našich študentov tri druhy balíčkov – sladký, slaný a kozmetický. Sladký balíček obsahoval cukríky, keksík, žuvačky a čokoládu. Slaný balíček zahŕňal chipsy, tyčinky, crackry a chrumky. V našom kozmetickom balíčku sa nachádzal sprchový gél, šampón, krém a balzam na pery. Ceny balíčkov boli primerané pre študentov. Záujemci si ich mohli zakúpiť v bufete, ale aj na školských akciách a výletoch.

3. Joker cards

Naša spoločnosť ponúkala študentom možnosť zakúpiť si Joker Cards v hodnote 2€. Joker Cards je možné využiť v prípade, že sa študent nepripravil na vyučovaciu hodinu. Študent ju môže použiť iba na ústnu odpoveď alebo 5-minútovú písomku. Kartička sa môže využiť dvakrát za



školský rok.

4. Organizovanie školských akcií

Zaoberali sme sa tiež organizáciou rôznych školských podujatí, ktoré sme prispôbovali aktuálnemu sviatku. Študenti mali možnosť zúčastniť sa rozličných súťaží, v ktorých mohli vyhrať vecné ceny. Akcie obohacovali aj vystúpenia našich talentovaných študentov.



5. Požičiavanie školských pomôcok

Vzhľadom na nezodpovednosť dnešných študentov sme sa rozhodli zriadiť požičovňu školských pomôcok. V prípade, že si študent zabudol určitú školskú pomôcku, my sme mu ju za symbolický poplatok požičali. Naša požičovňa obsahovala pravítka, ceruzky, perá, gumené a kalkulačky.



Radka Švonavcová

viceprezidentka výroby

Oddelenie marketingu a predaja

PERSONÁLNE OBSADENIE:

Viceprezident marketingu: **Adriána Koščová**

Pracovník oddelenia: Martin Janitor

Cieľom marketingového oddelenia našej JA Firmy bola reklama našich výrobkov, a tým následná podpora predaja výrobkov a služieb. Na činnosť našej spoločnosti sme upozorňovali študentov školy plagátmi, ktoré sme umiestňovali vo vestibule, na chodbách, na dverách našej učebne a v jednotlivých kmeňových učebniach. Plagáty sme vyrábali sami, aby sme znížili náklady. Okrem plagátov sme sa iniciatívy chopili aj my sami a osobne sme navštevovali jednotlivé triedy a snažili sa oboznámiť našich potencionálnych zákazníkov o činnosti našej firmy.

Pri práci, ktorú sme si zvolili, sme zistili, že je vždy dôležitá a potrebná komunikácia medzi predajcom a zákazníkom. Myslím si, že všetci zamestnanci oddelenia marketingu a predaja pristupovali k práci veľmi zodpovedne a veľmi rýchlo sa odhalili úspešné predajné typy, ktoré dokážu predávať, typy, ktoré dokážu tvoriť, kreatívne myslieť a typy, ktoré dokážu nápady zrealizovať. Všetci sme sa vzájomne dopĺňali a vznikajúce problémy sme zvládali s úsmevom hneď v zárodku.

Zajtra pre Vás prichystáme desiatu!

Sendviče	
Zapekané	0,70,-
Šunkový	0,70,-
Syrový	0,70,-
Šunkovo-syrový	0,70,-
Nutelový	0,70,-

Darčkové balíčky	
Nezapekané	0,60,-
Šunkový	0,60,-
Syrový	0,60,-
Šunkovo-syrový	0,60,-
Nutelový	0,60,-

Nápoje	
Ovocný čaj	0,30,-
Káva	0,50,-
Valentínsky punč	0,60,-

Sladké prekvapenie	3,50,-
Slané prekvapenie	2,50,-
Kozmetický balíček	5,50,-

Čo ponúkame?



CAPACITA

Pozývame Vás na
VIANOČNÉ TRHY
plné pohody vianočnej atmosféry a pochútok.

Kde? **IV. Ab**
Kedy? **19. 12. 2016 od 9:00**

Čo ponúkame?

- Slané a sladké toasty
- Darčkové balíčky
- Vianočný punč
- Joker Cards
- iné prekvapenia

Príďte sa k nám občerstviť a naladiť na tú správnu vianočnú vlnu



Naším hlavným cieľom už od samého začiatku bolo uľahčiť a spríjemniť zákazníkom čas, ktorý spoločne trávia na vyučovaní. A práve preto sme sa rozhodli predávať na mieste pripravované toasty, ktoré si mohol žiak alebo učiteľ vybrať podľa vlastnej chuti na základe cenníka, ktorý sme mali vždy poruke. Taktiež sme organizovali školské akcie, na ktorých sme tieto toasty ponúkali ako občerstvenie.



Okrem akcií, sme usporiadali aj rôzne súťaže, ako napríklad *Kráľ a Kráľovná školy*, kde sa mohol zapojiť každý a vyhrať pekné ceny, ktoré sme sami zabezpečili. Veľmi úspešným produktom sú aj naše darčkové balíčky, tie si môžu naši spolužiaci a učiteľský zbor zakúpiť počas celého roka podľa vlastnej voľby a za naozaj výhodné ceny. Balíčky máme vždy pekne schované a pripravené na ich okamžité odovzdanie.



Mysleli sme ale aj na to, že každý jeden z nás sa niekedy nestihne naučiť na hodinu, a tak sme priniesli do našej školy aj takzvané *Joker Cards*, ktoré nepripravených žiakov dokázali uvoľniť od ústnej odpovede. Každý tento žolík bol schválený a podpísaný našou pani riaditeľkou.

Kde nás môžete zastihnúť?

Keďže my sami sme žiaci štvrtého ročníka, rozhodli sme sa



pracovať rovno v našej triede, ktorú môžete nájsť na adrese SSOŠ Postupimská 37, na druhom poschodí. Nájdete nás v IV. Ab triede, kde Vás zakaždým s veľkou radosťou obslúžime.

Cena

Pri tvorbe ceny sme sa snažili myslieť hlavne na to, že naši zákazníci sú predovšetkým mladí študenti, ktorí so sebou do školy nenosia veľký obnos peňazí. Naším cieľom bolo zostaviť taký cenník, ktorý by vyhovoval naozaj každému – aj našim spotrebiteľom, aj nám.

Zapekaný sendvič	0,70
Nezapekaný sendvič	0,60
Sladký sendvič	0,80
Slaný balíček	2,50
Sladký balíček	3,50
Kozmetický balíček	5,50
Joker Card	1,00

Sme zástancami tvrdenia, že pozitívna skúsenosť je najlepšia reklama, a tak sa vždy snažíme odvieť našu prácu čo najlepšie a najefektívnejšie.

Adriána Koščová
viceprezident marketingu

Oddelenie financií

PERSONÁLNE OBSADENIE

Viceprezidentka financií: **Ľudmila Macová**

Pracovníčka oddelenia: Sofia Pástorová

Finančné oddelenie našej JA Firmy sa počas fungovania spoločnosti staralo o všetky financie spoločnosti tak, ako sa aj zaviazalo v podnikateľskom pláne. Podávalo správy o stave financií manažmentu, zapisovalo všetky transakcie, riadilo chod dokumentácie a viedlo jednoduché účtovníctvo.

Naša firma nikdy nemala nedostatok finančných prostriedkov ani nevykazovala stratu. Doteraz sa nám darilo plniť finančný plán. Finančné oddelenie malo na starosti správu financií, ktorá zahŕňala kontrolu finančných transakcií, vedenie účtovníctva, zhromažďovanie a vyhodnocovanie zisku a iné činnosti s tým spojené.

Výnosy	Čiastka
Vianočné trhy	53 €
Darčkové balíčky	36 €
Joker Cards	22 €
Valentínska besiedka	43,41 €
Spolu	154,41 €

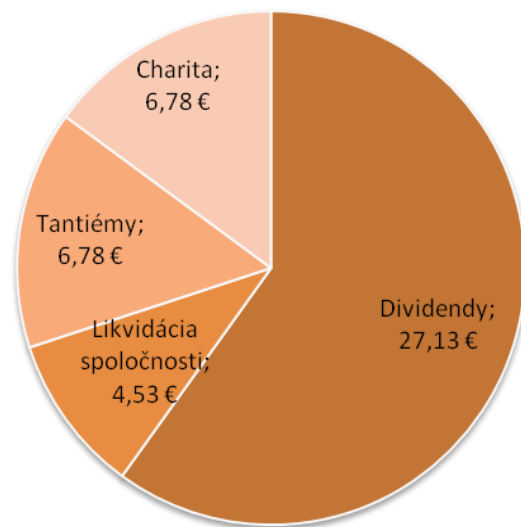
Náklady	Čiastka
Spotreba materiálu	81,44 €
Registračný poplatok firmy	5 €
Školenie manažmentu	5 €
Registračný poplatok na súťaž	5 €
Spolu	96,44 €

Položka	Čiastka
Zisk pred zdanením	57,97 €
Daň (21 %)	12,17 €
Čistý zisk	45,22 €

Návrh na rozdelenie zisku

Položka	Čiastka
Dividendy 60 %	27,13 €
Likvidácia 10 %	4,53 €
Tantiémy 15 %	6,78 €
Charita 15 %	6,78 €
Spolu:	45,22 €

Rozdelenie čistého zisku



L'udmila Macová
viceprezidentka financií